Tatiana Lorenz

Online Marketing & Project Management (Fashion/E■Commerce) — Munich & Vienna Constanze■Hallgarten■Str. 40, 81379 München · +49 178 8436242 · tnemyseva@gmail.com

Profil

Online■Marketing■Spezialistin und Projektmanagerin mit 7+ Jahren Erfahrung in Fashion, E■Commerce und Digitalprojekten. Nachweisbare Erfolge in Social Media (25k IG■Follower), SEO/SEA■Optimierung, Website■Relaunches (bis 49 Seiten) und Conversion■Optimierung. Stark in Stakeholder■ und Team■Steuerung (Agile/Kanban/Scrum), Customer Journeys, Persona■Entwicklung und datenbasiertem Kampagnenmanagement.

Schwerpunkte & Erfolge

- Aufbau von Online School Prozessen inkl. Marketing von Grund auf; 500+ Teilnehmende
- 25k Instagram

 Follower mit minimalem Werbebudget; 2% ER/Beitrag; 1,3% CTR Link

 minimalem Werbebudget; 1,3% CTR Link

 minimalem Werbebudget; 1,3% CTR Link

 minimalem Werbebudget; 2% ER/Beitrag; 1,3% CTR Link

 minimalem Werbebudget; 1,3% CT
- Top■Rankings in Google/Yandex (3–5 Kernkeywords) durch SEO, Content & Struktur
- Website■Relaunches (bis 49 Seiten): Domain Rating +50%, UX/UI verbessert, Conversion gesteigert
- CRM■Evaluierung (200 Mitarbeitende): Stakeholder■Interviews, Budget & Risiko, Anbieter■Auswahl
- Kampagnen Landingpages: Cross Channel, Customer Journey, Persona basierte Ansprache

Berufserfahrung

Project Manager – Business Development & Marketing · MEDIA Logistik GmbH | Dresden · 02/2021–02/2023

- Website■Launch/Relaunch (bis 49 Seiten): Planung, Kick■offs, Asana/MS Teams, Research → Domain Rating +50%, UX Front■/Backend verbessert.
- Kontinuierliche Optimierung nach Kundenfeedback: UI/UX, SEO, Content, CRO → +90% positives Feedback.
- Konzeption & Umsetzung von Landingpages für Cross■Channel■Kampagnen; enge Kollaboration und Zeitmanagement.
- Einführung eines Ticket
 Systems evaluiert (agil, Kanban/Scrum); Empfehlung: Projektabbruch zugunsten CRM (jährliche Kostenersparnis).

Project Head (EdTech / E■Commerce) · ProFruket | 07/2017–03/2019

- Aufbau von Geschäftsprozessen: Recruiting, Sales Funnel, LMS/CRM■Integration, Support, SMM■Content; 500+ Teilnehmer:innen, Team >2× gewachsen, 10+ Kurse.
- Website■Relaunch (~50 Seiten): Keyword■Recherche, Metriken, Informationsarchitektur, Content/Visuals → Top■1 bis Top■5 für 3–5 Kernkeywords.
- SMM■Prozesse skaliert: Redaktionsplan, Produktion, Posting; 25k Follower, konstante KPIs (ER 2%, CTR 1,3% mtl.).

Project Manager / Junior Sales · Hitachi High ■ Tech Corporation | 12/2015–12/2017

- Supply■Chain■Koordination (JP–RU) für Automotive■Komponenten; Excel■basiertes Monitoring/Planungssystem, weniger Fehler, höhere Zufriedenheit.
- Mehrsprachige Verhandlungen (JP/EN/RU) \rightarrow verbesserte Teamkommunikation.

Relocation & Elternzeit · München | 02/2023-heute

• Umzug nach München; Elternzeit; kontinuierliche Weiterbildung (Marketing, UX, Storytelling, HTML/CSS).

Kompetenzen

Online■Marketing (SEO/SEA, Content, Social Media, Influencer) · Performance & CRO · E■Commerce & Landingpages · CRM■Evaluierung · Website■Relaunch · Agile PM (Kanban/Scrum) · Stakeholder■ & Team■Management · Asana, MS Teams · WordPress/Divi, Tilda

Ausbildung & Zertifikate

- Higher School of Economics M.Sc. International Business (2015–2017)
- Tokai University Auslandsstudium, Japanisch (2012–2013)
- Zertifikate: Storytelling (LinkedIn Learning), HTML & CSS (Udemy), u. a.

Sprachen

Deutsch (fließend) · Englisch (fließend) · Russisch (Muttersprache) · Japanisch (Grundlagen)

Interessen

Nachhaltigkeit, Eco■Lifestyle, Yoga, Laufen, Mediation, Marketing■Fachliteratur